

報道関係者各位
2006年4月28日



株式会社 コーチ トゥエンティワン
東京都千代田区三番町 8-1

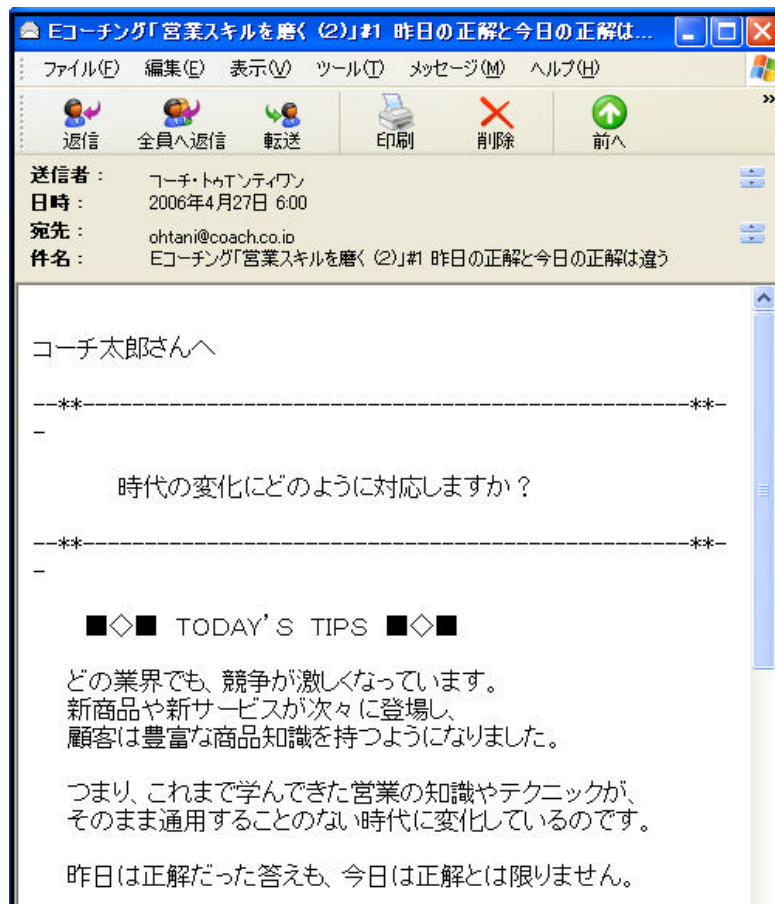
営業スキルを見直すためのヒント集

「Eコーチング・プログラム」第19弾発売！

“営業スキルを磨く30ステップ(2)”

日本におけるコーチングのパイオニアである(株)コーチ・トゥエンティワン(東京都千代田区、代表取締役社長 伊藤守)は、売れ行き好調のeメールによるコーチングサービス「Eコーチング・プログラム」の第19弾 “営業スキルを磨く30ステップ(2)”を4月28日に発売します。

今回のコースは、営業スキルの向上を多面的にサポートすることを目的としたシリーズの第二弾。営業パーソンに求められるスキルを様々な視点で棚卸しするための「総合的な棚卸し編」です。数あるスキルの中でも、営業の際に明確にすべき点、売れないときの考え方、これから学ぶべきスキルなど、特に意識すべきポイントを30個のヒント集にまとめ、すぐに活用できる新しい視点を提供します。第一弾の「コミュニケーション編」と併せてご利用頂けると、より効果的です。(配信は30日間)



サービス内容

【商品名】	Eコーチング・プログラム 第19弾 “ 営業スキルを磨く30ステップ (2) ”
【開始時期】	2006年4月28日
【内容】	eメールによるコーチング
【期間】	30日間
【価格】	1,050円 (税込)
【申し込み方法】	ウェブサイトのコーチング・ストアから (http://aaa.coach.co.jp/products/list_ecoaching.php)

Eコーチング・プログラム

コーチ・トゥエンティワンは、「タイムマネジメント」、「チームワーク」、「ビジョンメイキング」、「部下育成のマネジメント」、「ストレスコントロール」などのカテゴリーをテーマに、これまでに18シリーズを販売しています。質問やヒント、名言を、一定期間にわたってeメールで毎日届けるサービスで、内容が具体的ですぐに役立つ、価格が手軽であるなどの理由から、2005年3月18日の発売以来、2,300件以上の販売を誇る人気商品となっています。今後もより多くの方にコーチングを取り入れていただけるよう、月に1~2本の頻度で新バージョンを発売していきます。

以上

上記の件に関するお問い合わせは

株式会社 コーチ・トゥエンティワン 広報担当：林ノ大谷

TEL: 03-3237-9781 FAX: 03-5275-0737 E-Mail: hayashi@coach.co.jp
ohtani@coach.co.jp

ウェブサイト: <http://www.coach.co.jp>

メールマガジンのお申込みはこちらから: <https://www.coach.co.jp/ezone/index.htm>

あなたをいろいろな角度から診断するテストサイト: <http://www.test.ne.jp>